

Arón Cohen, ed. El trabajo y sus riesgos en la época contemporánea. Conocimiento, codificación, intervención y gestión. Barcelona: Icaria. Universitat de Barcelona; 2012, 378 p. ISBN: 978-84-9888-410-4. € 23,00.

Este libro recoge una gran parte de las comunicaciones presentadas en las XI Jornadas Historia del Trabajo y Género, Trabajo y salud en perspectiva histórica, siglos XIX y XX, organizadas por el Grupo de Historia del Trabajo (dirigido por Cristina Borderías) en la Universidad de Barcelona en abril del 2011. Se trata del quinto libro de una colección coeditada por dicho Grupo (http://www.ub.edu/tig/catala/recursos/coleccio_hist_treb.htm).

Los once capítulos del libro se presentan en la introducción del editor Arón Cohen (Universidad de Granada), entremezclados con una serie de reflexiones en torno al trabajo y la salud del pasado y del presente. Como es destacado por el editor, los autores de los capítulos provienen de varias ciencias sociales, básicamente la historia (social, de la ciencia y de la medicina, económica, etc.), la geografía y la sociología. Los temas y los enfoques adoptados por los autores son muy variados.

Los cuatro primeros capítulos están escritos, en su mayor parte, por historiadores de la medicina y tratan, entre otras cuestiones, sobre intervenciones públicas, sus características, limitaciones, contradicciones y efectos.

Los capítulos 1 y 2, escritos por Esteban Rodríguez Ocaña y Joaquim M. Puigvert i Solà respectivamente, se refieren al mundo rural. En ellos se describe y valora el discurso idílico sobre la salud en el campo y el predominio de lo urbano e industrial en la ciencia de la salud y los riesgos laborales del siglo XIX y principios del XX (el capítulo 2 incluye un estudio de fotografías de trabajos rurales). Rodríguez Ocaña (para España) y Puigvert i Solà (para Cataluña) abordan con detalle las intervenciones públicas llevadas a cabo en el mundo rural. Para un profano en la historia de la medicina, como es mi caso, estos dos útiles capítulos se complementan con las aportaciones al tema hechas por historiadores económicos y demógrafos históricos⁵.

5. Reher, David. In search of the «urban penalty»: Exploring urban and rural mortality patterns in Spain during the Demographic Transition. *International Journal of Population Geography*. 2001; 7: 105-127. Collante, Fernando; Pinilla, Vicente. *Peaceful surrender: the depopulation of rural Spain in the twentieth century*. Newcastle upon Tyne: Cambridge Scholars Publishing; 2011. Martínez Carrión, José Miguel, ed. *El nivel de vida en la España rural, siglos XVIII-XX*. Alicante: Universidad de Alicante; 2002.

En el capítulo 3, Josep Bernabeu-Mestre y María Eugenia Galiana-Sánchez continúan con su investigación sobre el tracoma. En esta aportación, los autores se centran en los determinantes de la enfermedad relacionados con el trabajo y el género (la enfermedad afectaba más a las mujeres y estaba muy relacionada con algunas ocupaciones). Me gustaría destacar la última conclusión de este capítulo, en la que se recuerda que toda medida de salud pública, para que sea eficaz, debería no solo atender al tratamiento médico, sino también a las causas económicas y sociales.

En el capítulo 4, José Martínez-Pérez aporta un punto de vista muy original al estudio de la aplicación de la Ley de Accidentes de Trabajo (1990). Se analiza aquí, con gran precisión, la complejidad de la nueva tarea encomendada a los médicos: la valoración de los accidentes para su posible indemnización (aunque en el texto se echa de menos una presentación más extensa de la fuente y la selección de casos). Entre otras cuestiones, se debe resaltar la reflexión del autor con respecto a la lentitud con la que, a pesar de los cambios legales, se produce el cambio en la *representación* de lo que es un accidente o una discapacidad. Seguramente por mi desconocimiento, la conclusión con respecto al «modelo» de discapacidad que se implantó en España a principios del siglo XX resulta algo sorprendente. ¿Hasta qué punto en un país atrasado, en ese momento, se podía haber consolidado otra visión de la discapacidad? ¿Ocurrió algo distinto en otros países?⁶

Los tres capítulos siguientes, entre cuyos autores abundan los historiadores económicos, se refieren a la minería del sur del país (5 y 7) o a lugares, Vizcaya, donde la minería fue muy importante (6). Un problema de este conjunto de capítulos es que los autores tienden a describir la promulgación y aplicación de la Ley de Accidentes del Trabajo (1900) a nivel nacional, dando lugar a algunas repeticiones que, además, no aportan demasiado a lo que ya se sabía.

En el capítulo 5, Arón Cohen y Agustín Fleta presentan un estudio muy novedoso acerca de cómo una empresa (*Société Minière et Métallurgique* de Peñarroya, situada en la provincia de Córdoba) reconoce (o no) y valora el estado de salud de sus trabajadores. Los autores, en una aproximación longitudinal (otro mérito del estudio), siguen a lo largo del tiempo a algunos trabajadores que fueron evaluados varias veces. El texto no es de fácil lectura, no obstante. Tal vez un planteamiento más estándar de las hipótesis y conclusiones, y una redacción más sencilla, hubieran ayudado a comprender mejor el alcance de la investigación.

6. Burnham, John C. *Accident Prone: A History of Technology, psychology, and misfits of the machine age*. Chicago: University of Chicago Press; 2009.

En el capítulo 6, Pedro M. Pérez Castroviejo estudia la implantación de la política social relacionada con la salud de los trabajadores en Vizcaya. No cabe duda de la importancia del caso a estudio, debido a la industrialización. Un aspecto muy relevante de este capítulo es la parte en la que se expone el caso de empresas que se organizaron por sí mismas a la hora de gestionar la compensación y asistencia de los accidentes y enfermedades (por ejemplo, Altos Hornos de Vizcaya) y como aquellas afrontaron los cambios legales que restringían su margen de maniobra.

En el capítulo 7, Ángel Pascual Martínez Soto, Miguel A. Pérez de Perceval y Andrés Sánchez Picón estudian la minería del sureste español (provincias de Almería, Granada, Jaén y Murcia). Este capítulo se complementa con numerosas aportaciones anteriores de los autores relativas a la minería de esta zona o española. En el libro se muestran las diferencias entre la minería de esta parte del país y la del resto con respecto a los accidentes y otros aspectos relacionados (trabajo infantil, tipo de explotaciones, etc.). Quizá una comparación que desagregara por cuencas el resto de la minería española hubiera contribuido a destacar aún más las peculiaridades del atractivo caso a estudio.

El resto del libro está compuesto por cuatro capítulos que tratan temas dispares. Los capítulos 8 y 9 coinciden, sin embargo, en el análisis de la toma de decisiones relacionadas con la promulgación o posterior funcionamiento de un seguro social. Jerònia Pons Pons (capítulo 8) investiga, entre otros asuntos, la economía política de la gestión del seguro de accidentes de trabajo hasta su integración en la Seguridad Social, destacando el papel representado por las mutuas empresariales. La parte sobre el franquismo, quizá por ser menos conocida, resulta particularmente interesante. La autora concluye con unas reflexiones sobre las raíces históricas de problemas actuales, como la alta siniestralidad.

El capítulo 9 escrito por Josefina Cuesta Bustillo se centra en el momento anterior a la promulgación del seguro, en este caso el de maternidad, y explota una sustanciosa fuente, las encuestas en las que se recogió la opinión de distintos grupos sociales con respecto a futuros aspectos del seguro (edad, la condición, laboral o no, de las beneficiadas, la duración y generosidad de las compensaciones, la lactancia, etc.). La comparación con el caso de otros países es muy pertinente. Como también lo es la reflexión hecha en torno a las diferencias entre los textos legales y la realidad que pretendían mejorar.

En el capítulo 10, Alfredo Menéndez-Navarro ofrece una exhaustiva revisión bibliográfica del debate internacional sobre los riesgos del amianto. Además, el autor analiza las principales aportaciones en función de dos modelos de interpretación de los riesgos laborales, en gran medida, antagónicos. Desde el primer

punto de vista, se ha considerado que el conocimiento científico *progres*a y *corri*ge los errores cometidos al comienzo del uso de un producto, una técnica, una forma de trabajo, etc. Frente a esta interpretación, el constructivismo destaca que la *percepción* del riesgo está determinada por una serie de factores sociales, culturales, psicológicos, etc. El autor defiende convincentemente que la primera interpretación del riesgo es insuficiente y que la segunda es necesaria. El capítulo concluye con un repaso de los nuevos trabajos sobre el riesgo realizados desde la antropología, la historia oral, la sociología, etc. (cabría añadir aquí, seguramente, la aportación de la psicología evolutiva y la neurociencia).

En el último capítulo (11), Catherine Omnès resume la abundante investigación sobre la salud laboral en Francia desde el final del Antiguo Régimen hasta la actualidad. La autora, para varios periodos, compara el caso de Francia con el de otros países y analiza la participación de diferentes grupos sociales. Algunas reflexiones finales sobre empresarios, sindicatos y trabajadores no están, creo yo, a la altura de la profundidad del resto del capítulo, al no tener en cuenta las aportaciones que, para varios países, han analizado el papel representado por estos tres grupos.

Es difícil que un libro escrito por tantos autores, que provienen de disciplinas científicas con objetivos y lenguajes diferentes, en el que se tratan tantos temas y en el que los capítulos reflejan investigaciones más o menos novedosas, o enlazadas con la literatura internacional no resulte desigual. En cualquier caso, este libro es una gran aportación a la investigación sobre la salud laboral a lo largo de la historia. Estoy de acuerdo con el editor en que en el libro se aportan nuevos puntos de vista que, seguramente, marcaran una gran parte de la futura investigación sobre el tema. ■

Javier Silvestre

Universidad de Zaragoza

Christopher Sellers and Joseph Melling, eds. *Dangerous Trade: Histories of Industrial Hazard across a Globalising World*. Philadelphia: Temple University Press; 2012, 218 p. ISBN: 978-1-4399-0469-5. \$ 29,95.

In the world today many millions of people are severely disabled and die as a result of injuries and chronic diseases associated directly with their work or indirectly as